

№ п/п	Наименование модулей и тем	Трудо- емкость, ак. час.	Из них занятия, ак. час.				Форма аттестации, трудоем- кость, ак. час.
			лекции	практически, семинарские, выездные занятия	тренинги, деловые и ролевые игры круглые столы	электронное обучение	
5.	Обеспечение доступности железнодорожного транспорта для маломобильных пассажиров	8	4	4			
6.	Итоговая аттестация	2					Зачет, 2
	ИТОГО	72	22	14		32	4

КАЛЕНДАРНЫЙ УЧЕБНЫЙ ГРАФИК *

№ п/п	Наименование модуля	Количество академических часов по учебным неделям (Н) и дням (Д)								Итого	
		Заочное (электронное) обучение		Очное обучение							
		Н1	Н2	Д1	Д2	Д3	Д4	Д5			
1.	Основные нормативные документы по обслуживанию пассажиров	16								16	
2.	Основы «тайм-менеджмента», управление временем.			8						8	
3.	Основы менеджмента в управлении				8				6	14	
4.	Практическая психология делового общения		16			8				24	
5.	Обеспечение доступности железнодорожного транспорта для маломобильных пассажиров						8			8	
6.	Итоговая аттестация								2	2	
	Всего учебных часов	16	16	8	8	8	8	8	72		

* календарный учебный график может уточняться в расписании занятий с учетом рекомендаций заказчика образовательных услуг.

РАБОЧИЕ ПРОГРАММЫ МОДУЛЕЙ

Модуль 1. Основные нормативные документы по обслуживанию пассажиров.

Тема 1.1. Правила перевозок пассажиров, багажа, грузобагажа железнодорожным транспортом.

Основные положения правил перевозок пассажиров, багажа грузобагажа железнодорожным транспортом. Новое в правилах перевозок пассажиров, багажа, грузобагажа железнодорожным транспортом.

Тема 1.2. Правила оказания услуг по перевозкам на ж.д. транспорте пассажиров, а также грузов, багажа и грузобагажа для личных, семейных, домашних и иных нужд, несвязанных с осуществлением предпринимательской деятельности.

Основные положения.

Модуль 2. Основы «тайм-менеджмента», управление временем.

Тема 2.1. Самомотивация: организация и повышение продуктивности своей деятельности.

Ранжирование задач по приоритетам. Инструменты установления приоритетности дел. Установление приоритетов при помощи анализа АБВ. Принятие оперативного решения по приоритетам в условиях лимита времени (техника С. Кови). Анализ и ранжирование сегодняшних рабочих задач и выделение приоритетных.

Практикум «Ранжирование задач по приоритетам на основе техники Эйзенхауэра — Кови».

Концентрация на главном. Соотношение временных затрат и получаемых результатов (принцип Парето). Инструмент «Как присутствовать в настоящем моменте». Инструмент «Одноминутная медитация».

Практикум «Составление двух списков дел: начатых, но не законченных, и планируемых».

Как повысить продуктивность. Причины снижения нашей работоспособности и продуктивности. Причины прокрастинации. Что лежит в основе продуктивности, и как ее повысить. Метод «Швейцарский сыр». Инструмент «Принцип эссенциалиста». Метод «Терапия кнопки “пауза”».

Менеджмент и мотивация. Ключевые профессиональные навыки. Инструмент «Колесо профессионального развития». Три главных вопроса делегирования. Инструмент «Разбор полетов». Анализ идей: как себя мотивировать.

Практикум «Составление плана собственного профессионального развития»

Тема 2.2. Управление своим временем: оценка, планирование, бюджетирование.

Постановка целей. Поиск и формулировка персональных целей. Главные цели тайм-менеджмента. Система целей: долгосрочные, среднесрочные и текущие цели. Инструменты контроля правильности постановки целей. Польза от развития навыков. Визуализации целей.

Практикум «Формулировка персональных рабочих и личных целей на ближайший год».

Планирование времени. Анализ горизонтов планирования. «Парковка» – метод фиксации повседневных дел. Принципы и правила планирования рабочего и жизненного времени. Гибкий тайм-менеджмент. Недельное планирование (7 шагов и еженедельная ревизия). Дневной план (метод «Альпы», дневник времени). Принципы ситуационного планирования. Идеи группировки сходных задач. Программное обеспечение, используемое для планирования персонального распорядка дел.

Практикум «Составление планов на неделю и на день»

Бюджетирование времени. Как оценивать затраты времени на конкретные работы. Источники установления норм. База корпоративных нормативов времени по видам задач и операций. Метод аналогий. База личных нормативов. Хронометраж (фотография) рабочего дня.

Практикум «Бюджетирование времени на регулярно повторяющиеся задачи»

Системный подход к организации потока информации. Техника «Инвентаризация сегодняшних дел». Техника GTD (доведения дел до завершения). Пять уровней управления потоками работ.

Практикум «Анализ входящих потоков информации и формирование системного подхода по управлению этими потоками»

Модуль 3. Основы менеджмента в управлении.

Тема 3.1. Структура управления линейным предприятием ж.д. транспорта.

Понятия, выбор, принципы, подходы, построение и виды структур управления.

Компания как инструмент реализации амбиций владельца. Значимые характеристики компании. Критерий «стратегической целесообразности». Критерий «экономической эффективности». Ресурсы, которые использует компания. Характеристики кадрового ресурса и проблемы, связанные с ними.

От финансово-экономических показателей до характеристик персонала. Успех компаний как система причинно-следственных связей. «Квалификация» и «Вовлеченность» персонала. «Работничество» и «сотрудничество», формула сотрудничества.

Тема 3.2. Управление кадровым ресурсом.

Каскадная система управления линейным предприятием. Структура менеджмента применительно к модели основных процессов ОАО «РЖД»

Характеристики персонала и ценностное предложение.

Система управления кадровым ресурсом и непосредственный руководитель. Процедуры системы управления кадровым ресурсом: смысл, краткая характеристика и предъявляемые требования. «Где заканчивается HR-дирекция и начинается непосредственный руководитель?!», или кто за что отвечает. Что такое «эффективный руководитель» с точки зрения компании. «Контролер» и «наставник», «почему руководитель не решает тех задач, которые должен решать?!», или как компании сформировать эффективный управленческий корпус?

Процедура «управление эффективностью деятельности» как основная работа руководителя по отношению к подчиненным. Параметры процедуры «управление эффективностью деятельности».

Практикум: постановка задач и планирование деятельности сотрудника.

Мониторинг. Цикл мониторинга: наблюдение, сбор и анализ информации, обратная связь, планирование деятельности. Конструктивная и деструктивная обратная связь. Что необходимо учесть при проведении мониторинга деятельности.

Практикум: предоставление конструктивной обратной связи.

Подведение итогов. Подведение итогов как формальная составляющая совместной работы. Что необходимо учесть при подведении итогов.

Практикум: подведение итогов.

Тема 3.3. Роль процессного подхода в управлении

Процессный подход к управлению. Процессный подход и современные системы управления организацией. Определение бизнес-процесса. Методологии описания бизнес-процессов. Понятие «сеть бизнес-процессов организации». Причины неудач проектов моделирования и реорганизации бизнес-процессов. Состав этапов типового проекта моделирования и реорганизации бизнес-процессов организации.

Выбор методологии описания бизнес-процессов. Понятие метода моделирования процессов. Понятие объекта и связи. Основные методологии описания процессов. Методология IDEF0.

Описание и анализ бизнес-процессов. Постановка целей описания бизнес-процессов. Выбор методологии описания бизнес-процессов организаций. Подготовка проекта описания бизнес-процессов. Методика формирования моделей процессов верхнего уровня. Методика проверки адекватности моделей бизнес-процессов. Методика детального описания бизнес-процессов. Методики анализа бизнес-процессов. Пример разработки основного бизнес-процесса новой организации.

Практика внедрения процессного подхода к управлению. Процесс как объект управления. Назначение владельца процесса. Определение выходов, входов и ресурсов процесса. Документы, регламентирующие проведение процесса. Показатели процесса. Управление процессом.

Описание бизнес-процессов при внедрении системы менеджмента качества по требованиям ИСО 9001:2000.

Модуль 4. Практическая психология делового общения.

Тема 4.1. Основы делового общения.

Деловая беседа. Психологические приемы влияния на партнера. Управление вниманием. Бизнес-этикет.

Психологические аспекты переговорного процесса. Технологии переговоров. Стратегии переговорного процесса. Переговоры и презентации. Как преодолеть сопротивление оппонента. Переговоры, как искусство продаж. Психологические механизмы ведения переговоров. Психологические условия, повышающие успех переговоров. Динамика переговорного процесса. Компромисс в процессе переговоров. Особенности ведения переговоров. Подготовка к переговорам. Ведение переговоров. Общие тактические приемы ведения переговоров. Приемы ускорения принятия решения. Завершение

переговоров. Анализ результатов деловых переговоров. Характеристика условных собеседников.

Тема 4.2. Основы клиентаориентированности.

Определение понятия клиентаориентированности. Внешняя, внутренняя клиентоориентированность. Ключевые потребности (Пирамида А.Маслоу), типы вопросы для выявления потребностей клиента (открытые, закрытые, альтернативные вопросы).

Установление контакта с клиентами, техники и приемы общения, правила активного слушания. Техники аргументации и убеждения клиентов. Решение нестандартных ситуаций. Работа с возражениями, просьбами, обращениями. Источники и причины возникновения конфликтов. Тактика поведения в конфликтных ситуациях, возникающих в профессиональной деятельности. Способы решения конфликтов. Стресс-менеджмент. Приемы саморегуляции. Профилактика эмоционального выгорания.

Практикум «Повышение эффективности технологического процесса с учетом клиентоориентированного подхода».

Модуль 5. Обеспечение доступности ж.д. транспорта для маломобильных пассажиров.

Нормативно-правовые документы. Типовая схема этапов предоставления услуг пассажирского железнодорожного транспорта. Основные направления обеспечения доступности железнодорожного транспорта для пассажиров с инвалидностью и других маломобильных групп населения. Зоны посадки в транспортные средства. Доступность транспортных средств для пассажиров с инвалидностью. Информативность услуг пассажирского транспорта: требования доступности для людей с инвалидностью. Доступность систем билетирования, бронирования, регистрации и контроля доступа для людей с инвалидностью. Система менеджмента исполнителей услуг пассажирского транспорта и подготовка персонала. Устройства, применяемые на железнодорожном транспорте для обеспечения доступности пассажирских железнодорожных перевозок для маломобильных пассажиров.

Модуль 6. Итоговая аттестация.

Оценка уровня освоения программы слушателями.

ОРГАНИЗАЦИОННО-ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ УСЛОВИЯ

Реализация учебной программы осуществляется в полном соответствии с требованиями законодательства Российской Федерации в области образования, нормативными правовыми актами, регламентирующими данные направления деятельности.

Требования к квалификации педагогических кадров, представителей предприятий и организаций, обеспечивающих реализацию образовательного процесса